

- **Als Technologieführer weltweit erfolgreich**

Mit innovativen Produkten und Systemen der Opto-Elektronik ist unser Auftraggeber seit vielen Jahren erfolgreicher Partner von **globalen Key Accounts in unterschiedlichsten Industriesparten (u.a. Kommunikation, Automotive, Luft- und Raumfahrt)**. Als mittelständisch geprägtes, deutsches Unternehmen mit internationalen Niederlassungen ist unser Klient eingebunden in ein starkes globales Netzwerk. Zur Verstärkung des Management-Teams am **Hauptsitz in München** wird der

Head of Sales international (m/w/d)

gesucht, der mit seiner Sales-Organisation das **weltweite Key-Account-Business** verantwortet.

In dieser Schlüsselrolle **gestalten Sie aktiv die Beziehungen zu global agierenden Technologiekonzernen** und bauen diese strategisch, zukunftsorientiert weiter aus. Zielgerichtet erkennen Sie Geschäftschancen. Dabei gelingt es Ihnen Vertriebsstrategien auf Basis der Unternehmensziele zu entwickeln. Mit Ihrem ausgeprägten Verständnis für Technologietrends unter Beachtung der Marktpotenziale und betriebswirtschaftlichen Kennzahlen, gestalten Sie die Weiterentwicklung der Partnerschaften zu den Großkunden. Erfolgsorientiert führen Sie sowohl Ihren Bereich als auch Projektteams.

Nach einem erfolgreich absolvierten technischen / naturwissenschaftlichen Studium haben Sie sich kontinuierlich weiterentwickelt und bereits Verantwortung in einer Führungsaufgabe in einem international orientierten Technologieunternehmen übernommen. Sie verfügen über einen **ausgeprägten Erfahrungshintergrund im Vertrieb von stark erklärungsbedürftigen Produkten**. Optimalerweise stammen Ihre wesentlichen Erfahrungen dabei aus dem Branchenumfeld Sensorik, Messtechnik, Halbleitertechnologie, Bildverarbeitung oder einem angrenzenden Bereich. Ihr strategisches Gespür, sowie Ihre hervorragende Verhandlungs- und Kommunikationsstärke zeichnen Sie aus. In Ihrem Team schaffen Sie ein motivierendes Umfeld, in dem ambitionierte Ziele erfolgreich umgesetzt werden.

Wenn Sie diese herausfordernde Führungsaufgabe reizt, in der Sie auf internationaler Ebene zukunftsweisende Technologieprojekte mitgestalten können, freuen wir uns auf ein Gespräch mit Ihnen. **Wir schätzen einen vertraulichen telefonischen Kontakt vorab**, um dabei erste Fragen, die Chancen Ihrer Bewerbung und den weiteren Entscheidungsablauf besprechen zu können. Herr Stefan Wirth steht Ihnen unter Tel. 089 / 45 99 580 dafür jederzeit gerne zur Verfügung. Ihre Bewerbung senden Sie bitte an die beratungsgruppe wirth + partner per E-Mail an info@wirth-partner.com.