

Manufacturing excitement through innovation

Als einer der weltweit führenden Hersteller von **Diamant- sowie CBN-Werkzeugen** zeichnen wir uns sowohl durch unsere hohe Produktqualität als auch Innovationsstärke aus. Unsere Kompetenz liegt in der Umsetzung von kundenspezifischen Anforderungen, vor allem für eine **große Anzahl industrieller Anwendungsbereiche** (u.a. aus den Branchen **Maschinenbau, Aerospace, Automotive und Halbleiterindustrie**). Gemeinsam mit unseren Kunden erarbeiten Sie eine passgenaue Lösung und optimieren damit seine Bearbeitungsprozesse.

Zum weiteren Ausbau unserer Vertriebsorganisation in Deutschland suchen wir, **mit Sitz im Homeoffice** in Ihrem Regionalgebiet im Westen Deutschlands (Hessen, Rheinland-Pfalz, Nordrhein-Westfalen), einen erfahrenen und engagierten

Sales Engineer (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung der bestehenden Kunden sowie Gewinnung von Neukunden in Ihrem Verantwortungsbereich
- Markt- und Ergebnisverantwortung
- Verfolgung Ihrer Projekte von der Angebotserstellung bis zur Produktion und Auslieferung
- Technischer Support und Betreuung der Kunden bei Versuchen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen in Bezug auf neue Entwicklungen und Markttrends
- Teilnahme an Messen sowie Erstellung von Präsentationen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium oder technische Berufsausbildung mit Weiterbildung zum Meister oder Techniker (z.B. Fachrichtung Maschinenbau, Fertigungs-, Elektro- bzw. Automatisierungstechnik)
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder in einer kundennahen Position (z.B. Applikation, Customer Support, Projektmanagement)
- Interesse an zukunftsweisenden Technologien im Bereich erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- Gespür und Verständnis für die Anwendungen und Herausforderungen auf der Kundenseite
- Sicheres, vertriebs- und kundenorientiertes Auftreten
- Kommunikationsstärke sowie selbstständige, ziel- und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse

Suchen Sie eine Herausforderung in einem international sehr erfolgreichen, mittelständischen Umfeld, in dem Sie viel bewegen und gestalten können? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte an die von uns beauftragte beratungsgruppe wirth + partner, E-Mail: info@wirth-partner.com senden. Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Sabine Zapf unter der Tel.-Nr. 089 / 45 99 58 0

b e r a t u n g s g r u p p e
w i r t h + p a r t n e r ▲ ▲ ▲
Z e p p e l i n s t r a ß e 6 9 - 8 1 6 6 9 M ü n c h e n

Auch als Sales Engineer, Field Sales Ingenieur, Regional Sales Manager, Regionalvertriebsleiter, Gebietsverkaufsleiter, Sales Manager, Vertriebsmanager, Key Account Manager, Account Manager, Außendienstmitarbeiter, Vertriebsmitarbeiter, Projektingenieur, Technischer Vertriebsingenieur, Technical Sales Engineer, Vertriebstechniker, Diplom-Ingenieur, staatlich geprüfter Techniker, können Sie (m/w//d), wenn Sie eine neue Position suchen, sich gerne von dieser Ausschreibung angesprochen fühlen.