

Wir sind weltweit einer der führenden Hersteller von Diamant- sowie CBN-Werkzeugen und zeichnen uns sowohl durch unsere hohe Produktqualität als auch Innovationsstärke aus. Unsere Kompetenz liegt in der Umsetzung von kundenspezifischen Anforderungen, vor allem für eine große Anzahl industrieller Anwendungsbereiche (u.a. aus den Branchen Maschinenbau, Aerospace, Automotive und Halbleiterindustrie). Gemeinsam mit unseren Kunden erarbeiten wir eine breite Palette von passgenauen Werkzeugen und optimieren damit den Bearbeitungsprozess.

Zum weiteren Ausbau unserer Vertriebsorganisation in Deutschland suchen wir, **mit Sitz im Homeoffice** in Ihrem Regionalgebiet (vorzugsweise in West- oder Süddeutschland), einen engagierten

## Sales Engineer (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Markt- und Ergebnisverantwortung
- Betreuung der bestehenden Kunden sowie Gewinnung von Neukunden
- Verfolgung Ihrer Projekte von der Angebotserstellung bis zur Produktion und Auslieferung
- Technischer Support und Betreuung der Kunden bei Versuchen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen in Bezug auf neue Entwicklungen und Markttrends
- Teilnahme an Messen sowie Erstellung von Präsentationen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium oder technische Berufsausbildung mit Weiterbildung zum Meister oder Techniker (z.B. Fachrichtung Elektro- bzw. Automatisierungstechnik)
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder in einer kundennahen Position (z.B. Applikation, Customer Support, Projektmanagement)
- Interesse an zukunftsweisenden Technologien im Bereich erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- Technisches Verständnis bzw. Gespür für die Anwendungen und Herausforderungen auf der Kundenseite
- Sicheres, vertriebs- und kundenorientiertes Auftreten
- Kommunikationsstärke
- Selbstständige, ziel- und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse

Suchen Sie eine Herausforderung in einem international sehr erfolgreichen, mittelständischen Umfeld, in dem Sie viel bewegen und gestalten können? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte an die von uns beauftragte beratungsgruppe wirth + partner, Zeppelinstraße 69, 81669 München, E-Mail: [info@wirth-partner.com](mailto:info@wirth-partner.com) senden. Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Sabine Zapf unter der Tel.-Nr. 089 / 45 99 58 0

b e r a t u n g s g r u p p e  
w i r t h + p a r t n e r ▲▲▲  
Z e p p e l i n s t r a ß e 6 9 - 8 1 6 6 9 M ü n c h e n