



*professionelles high - tech - recruiting*

Wir sind weltweit einer der führenden Hersteller von Diamant- und CBN-Werkzeugen und zeichnen uns sowohl durch unsere hohe Produktqualität als auch Innovationsstärke aus. Unsere Kompetenz liegt in der Umsetzung von kundenspezifischen Anforderungen, vor allem in den Bereichen der Halbleiter- und Elektronikindustrie. Gemeinsam mit unseren Kunden erarbeiten wir eine breite Palette von passgenauen Werkzeugen in den Bereichen Grinding, Dicing und Polishing und optimieren damit den Bearbeitungsprozess.

Zum weiteren Ausbau unseres Vertriebsteams in Deutschland suchen wir, **mit Sitz in Sachsen oder im Homeoffice**, einen engagierten

## Sales Engineer Halbleiterindustrie (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Markt- und Ergebnisverantwortung
- Betreuung der bestehenden Kunden sowie Gewinnung von Neukunden
- Verfolgung Ihrer Projekte von der Angebotserstellung bis zur Produktion und Auslieferung
- Technischer Support und Betreuung der Kunden bei Versuchen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen in Bezug auf neue Entwicklungen und Markttrends
- Teilnahme an Messen sowie Erstellung von Präsentationen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium oder technische Berufsausbildung mit Weiterbildung zum Meister oder Techniker (z.B. Fachrichtung Elektro- bzw. Automatisierungstechnik)
- Erste Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder in einer kundennahen Position (z.B. Applikation, Customer Support, Projektmanagement)
- Interesse an zukunftsweisenden Technologien im Bereich der Halbleiterproduktion
- Gutes Produkt- bzw. Fachwissen in den Bereichen Wafer-Bearbeitung (Grinding, Dicing und Polishing)
- Technisches Verständnis bzw. Gespür für die Anwendungen und Herausforderungen auf der Kundenseite
- Sicheres, vertriebs- und kundenorientiertes Auftreten
- Kommunikationsstärke
- Selbstständige, ziel- und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse

Suchen Sie eine Herausforderung in einem international sehr erfolgreichen, mittelständischen Umfeld, in dem Sie viel bewegen und gestalten können? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte an die von uns beauftragte Beratungsgruppe wirth + partner, E-Mail: [info@wirth-partner.com](mailto:info@wirth-partner.com) senden. Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Sabine Zapf unter der Tel.-Nr. 089 / 45 99 58 0

b e r a t u n g s g r u p p e  
w i r t h + p a r t n e r ▲▲▲  
Z e p p e l i n s t r a ß e 6 9 - 8 1 6 6 9 M ü n c h e n

Auch als Sales Engineer, Field Sales Ingenieur, Regional Sales Manager, Regionalvertriebsleiter, Gebietsverkaufsleiter, Sales Manager, Vertriebsmanager, Key Account Manager, Account Manager, Außendienstmitarbeiter, Vertriebsmitarbeiter, Projektingenieur, Technischer Vertriebsingenieur, Technical Sales Engineer, Vertriebstechniker, Diplom-Ingenieur, staatlich geprüfter Techniker, können Sie (m/w//d), wenn Sie eine neue Position suchen, sich gerne von dieser Ausschreibung angesprochen fühlen.