

- **Innovative Produkte für zukunftsorientierte Technologiebranchen**
- **Übernehmen Sie umfassende Kundenverantwortung**

Vor fast 50 Jahren in Japan gegründet, haben wir uns seither kontinuierlich weiterentwickelt und gehören heute zu den international führenden Herstellern von Produkten im Bereich der SMD-Löttechnik. Mit unseren weltweiten Produktions- und Vertriebsstandorten stellen wir eine erfolgreiche Betreuung unserer Kunden, u.a. aus den Bereichen Automotive/Elektromobilität, Elektronikfertigung, Bauteilebestückung, Leistungselektronik sicher. Zuverlässigkeit, technologischer Fortschritt sowie Umweltfreundlichkeit sind für uns von zentraler Bedeutung.

Werden Sie Teil unserer Europa-Organisation und verstärken Sie uns vom **Home Office** (in Deutschland) aus, als

Sales Engineer (m/w/d)

- **SMD-Technologie**

Ihre Aufgaben:

- Kontinuierliche Betreuung sowie Weiterentwicklung unserer bestehenden Kunden
- Technische Beratung hinsichtlich kundenspezifischer Anwendungen und Produktpassungen
- Zielgerichteter und nachhaltiger Aufbau von Neukundenkontakten
- Schnittstelle zwischen unseren Kunden und internen Fachabteilungen (u.a. Entwicklung, Applikation, Prüflabor)
- Teilnahme an Fachmessen sowie Durchführung von Präsentationen
- Aktualisierung und Pflege der Kundenkontaktdaten

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium oder Berufsausbildung mit entsprechender Weiterbildung zum Techniker, z.B. im Bereich Elektronik, Elektrotechnik, Mechatronik, Verfahrenstechnik, Werkstoffprüfung oder vergleichbar
- Erste praktische Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder einer angrenzenden, kundennahen Aufgabenstellung (z.B. Produktmanagement, Projektmanagement, Field Service, Customer Support, Inside Sales, Applikation)
- Selbstständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Flexible, teamfähige und kundenorientierte Persönlichkeit
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu regelmäßigen Geschäftsreisen

Sie suchen eine abwechslungsreiche Aufgabe in einem international ausgerichteten Technologie-Unternehmen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, an die von uns beauftragte beratungsgruppe wirth + partner, per E-Mail an info@wirth-partner.com. Für eine erste Diskussion steht Ihnen Herr Stefan Wirth unter Tel. 089 / 45 99 58 0 jederzeit gerne zur Verfügung.

b e r a t u n g s g r u p p e
w i r t h + p a r t n e r ▲▲▲
Z e p p e l i n s t r a ß e 6 9 - 8 1 6 6 9 M ü n c h e n

Auch als Technischer Vertriebsmitarbeiter, Field Sales Engineer, Regional Sales Engineer, Regional Sales Manager, Sales Manager, Key Account Manager, Inside Sales Engineer, Account Manager, Technischer Vertriebsingenieur, Vertriebstechniker können Sie (m/w/d) sich gerne von dieser Ausschreibung angesprochen fühlen.