

Als einer der weltweit führenden Hersteller von hochwertigen Diamant- und Präzisionswerkzeugen zeichnen wir uns sowohl durch unsere hohe Produktqualität als auch Innovationsstärke aus. Unsere Kompetenz liegt in der Umsetzung kundenspezifischer Anforderungen sowie der kontinuierlichen Weiterentwicklung unserer Produktpalette. Gemeinsam mit unseren anspruchsvollen **Industriekunden (u.a. aus den Branchen Automobil, Aerospace oder Elektronik)** erarbeiten wir passgenaue Werkzeuge und optimieren damit Bearbeitungsprozesse.

Wir sind ein wachsendes mittelständisches Unternehmen und suchen zum weiteren Ausbau unseres Vertriebsteams in Deutschland, **mit Sitz im Homeoffice** (deutschlandweit), einen engagierten

Technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

• Präzisionswerkzeuge / Diamond Tools

Ihre Aufgaben:

- Eigenständige Markt- und Ergebnisverantwortung für Ihr Vertriebsgebiet
- Betreuung der bestehenden Industriekunden sowie Gewinnung von Neukunden
- Verfolgung Ihrer Projekte von der Angebotserstellung bis zur Produktion und Auslieferung
- Technischer Support und Beratung der Kunden bei Versuchen
- Teilnahme an Messen sowie Erstellung von Präsentationen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung in Bezug auf neue Entwicklungen und Markttrends

Ihr Profil:

- abgeschlossene technische Berufsausbildung, vorzugsweise mit Weiterbildung zum Meister oder Techniker,
- erste Berufserfahrung im Vertrieb oder in einer kundennahen Position (z.B. Applikation, Service, Inside Sales, Auftragsabwicklung, Projektmanagement)
- gutes Produkt- bzw. Fachwissen in den Anwendungsbereichen Schleifen, Sägen, Bohren oder Fräsen ist von Vorteil
- gutes technisches Verständnis bzw. Gespür für die Anwendungen und Herausforderungen auf der Kundenseite
- sicheres, kundenorientiertes Auftreten
- Vertriebs- und Kommunikationsstärke
- selbstständige, ziel- und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- gute Englischkenntnisse

Darüber hinaus bieten wir:

- Vielseitige und abwechslungsreiche Aufgabe mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine fundierte Einarbeitung und Vorbereitung auf diese interessante Aufgabe
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Ihre Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an info@wirth-partner.com. Die beratungsgruppe wirth + partner ist Ihr vertraulicher Ansprechpartner rund um Ihre Bewerbung. Für eine erste Diskussion steht Ihnen Frau Sabine Zapf unter Tel. 089 / 45 99 58 0 jederzeit gerne zur Verfügung.

b e r a t u n g s g r u p p e

w i r t h + p a r t n e r ▲ ▲ ▲

Z e p p e l i n s t r a ß e 6 9 - 8 1 6 6 9 M ü n c h e n