

• Anspruchsvolle elektronische Produktlösungen

Wir sind ein führender Anbieter in der Entwicklung und Produktion von Elektroniksystemen für den nationalen und internationalen Markt im Bereich der Verkehrstechnik. Mit einem klaren Fokus auf Innovation und Qualität entwickeln wir maßgeschneiderte Lösungen, die weltweit in sicherheitskritischen Anwendungen zum Einsatz kommen. Unsere Produkte stehen für höchste Zuverlässigkeit, modernste Technologie sowie Langlebigkeit.

In unserem wachsenden Team an unserem Standort im **südlich von München** vereinen wir technisches Know-how mit einem starken Kundenfokus, um zukunftsweisende Projekte zu realisieren und unsere langjährigen Partner optimal zu betreuen. Für den weiteren Ausbau unserer Vertriebsorganisation suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die Freude daran hat, gemeinsam mit uns die Mobilität von morgen zu gestalten.

Technical Sales Engineer (m/w/d)

Electronics Solutions for Railway Industry

Ihre Aufgaben:

- Technischer Ansprechpartner bei Kundenanfragen sowie deren Bewertung
- Unterstützung bei der Angebotserstellung inkl. Erarbeitung von technischen Konzeptvorschlägen bis hin zur Projektverfolgung
- Direkte Schnittstelle zwischen unseren Kunden / Key Accounts sowie unseren internen Abteilungen wie z. B. Entwicklung, Prototypenbau
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Trends bzw. technologischer Entwicklungen
- Ermittlung des zukünftigen Bedarfs im Markt und daraus Ableitung von Maßnahmen zur Entwicklung neuer Produkte, um den Anforderungen unserer Kunden auch künftig gerecht zu werden

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Elektrotechnik, Mechatronik, Maschinenbau oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung in einer kundennahen, technisch anspruchsvollen Position, vorzugsweise im Bereich Elektronikmodule oder Produktgruppen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis, insbesondere im Bereich elektronischer Baugruppen und Systeme
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie die Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge verständlich zu vermitteln bzw. zu präsentieren
- Zielorientierte, proaktive, eigenverantwortliche Arbeitsweise sowie Reisebereitschaft und Freude am Kundenkontakt
- Gute englische Sprachkenntnisse

Wir bieten Ihnen:

- Flexible, flache und mittelständische Struktur in einem global agierenden Unternehmen in einer zukunftssicheren Branche
- Ein innovatives Arbeitsumfeld mit viel Gestaltungsspielraum und kurzen Entscheidungswegen
- Ein kollegiales, dynamisches Team und eine offene Unternehmenskultur

Wenn Sie eine herausfordernde, spannende Aufgabe mit viel Eigenverantwortung und Perspektive in einer mittelständischen Unternehmensgruppe suchen, dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an die von uns beauftragte Beratungsgruppe wirth + partner, Zeppelinstraße 69, 81669 München, E-Mail: info@wirth-partner.com. Für Fragen und weitere Informationen steht Ihnen Frau Ivonne Pechmann gerne unter Tel. 089 / 45 99 58 0 zur Verfügung und freut sich auf das Gespräch mit Ihnen.