

• Technologie ist Ihre Basis – Vertrieb Ihre Perspektive

Unser Unternehmen ist in einem spannenden Technologiefeld tätig: Wir entwickeln und vertreiben präzise Mess- und Prüfsysteme, die weltweit in verschiedenen Industrien und Anwendungen zum Einsatz kommen – von der Qualitätssicherung über Forschung & Entwicklung bis hin zu anspruchsvollen Produktionsprozessen. Unsere Lösungen verbinden moderne Technik mit einem hohen Anspruch an Genauigkeit, Zuverlässigkeit und Anwenderfreundlichkeit.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir an unserem Unternehmenssitz im Großraum Nürnberg einen engagierten

Technischen Vertriebsingenieur (m/w/d)

der mit Fachwissen, Kommunikationsstärke und unternehmerischem Denken unsere Kunden begeistert – und gemeinsam mit uns neue Märkte erschließt.

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Betreuung unserer Kunden rund um moderne optische Messsysteme
- Durchführung und Auswertung von Testmessungen mit Präsentation technischer Lösungen bei unseren Kunden
- Technisch fundierte Bedarfsanalyse und Entwicklung passender Anwendungskonzepte
- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess – von der Anfrage bis zum erfolgreichen Abschluss
- Zusammenarbeit mit Produktentwicklung und Marketing bei zur Weiterentwicklung und Markteinführung neuer Systeme
- Präsentation unseres Unternehmens bei Fachveranstaltungen, Messen und durch Fachvorträge

Ihr Anforderungsprofil:

- Technisches Studium (z. B. Ingenieurwesen, Optik, Physik) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise Erfahrung in einer kundennahen Position (Applikation, Technischer Vertrieb, Service usw.) im Optik-Umfeld
- Interesse an anspruchsvoller Technik und Freude daran, diese verständlich zu vermitteln
- Überzeugendes Auftreten, Kommunikationsgeschick und Organisationstalent
- Selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands und international
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Sie möchten Ihre technische Expertise mit Ihrer Begeisterung für Kundenkommunikation verbinden? Sie suchen eine Aufgabe, bei der Sie Hightech-Produkte nicht nur verstehen, sondern aktiv mitgestalten und im Markt positionieren können? Dann bietet Ihnen diese Position genau das richtige Umfeld.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an die von uns beauftragte beratungsgruppe wirth + partner, Zeppelinstraße 69, 81669 München, E-Mail: info@wirth-partner.com. Für Fragen und weitere Informationen steht Ihnen Frau Ivonne Pechmann gerne unter Tel. 089 / 45 99 58 0 zur Verfügung und freut sich auf das Gespräch mit Ihnen.