

- **Partner der Elektronikindustrie – höchste Zuverlässigkeit im Fertigungsprozess**

Wir sind ein erfolgreiches japanisches Technologieunternehmen. Vor über 60 Jahren gegründet, gehören wir heute weltweit zu den führenden Herstellern von hochwertigen chemisch/technischen Produkten, die vor allem in den Fertigungsprozessen der Elektronikindustrie eingesetzt werden. Mit unseren internationalen Produktions- und Vertriebsstandorten stellen wir die erfolgreiche Betreuung unserer anspruchsvollen High-Tech-Kunden sicher.

Werden Sie Teil unserer Europa-Organisation und verstärken Sie uns vom **Home-Office (in Deutschland)** aus, als

Technischer Vertriebsingenieur (m/w/d)

- **Chemie-Ingenieur/-Techniker Elektronikindustrie**

Ihre Aufgaben:

- Vollumfängliche Verantwortung für einen definierten Kundenkreis in Deutschland
- Aktive fachliche Betreuung und kontinuierliche Weiterentwicklung unserer bestehenden Kunden sowie potenzieller Neukunden
- Zielgerichtete technische Beratung hinsichtlich kundenspezifischer Anwendungen und Produktanpassungen
- Verantwortungsvolle Projektverfolgung von der Angebotsphase bis zur Auslieferung
- Enge Zusammenarbeit im internationalen Vertriebsteam und mit Distributionspartnern zur Betreuung globaler Key Accounts
- Regelmäßige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung in Bezug auf Entwicklungen und Markttrends
- Teilnahme an Fachmessen und Konferenzen

Ihr Profil:

- Studium zum Chemie-Ingenieur oder Ausbildung als Staatlich geprüfter Chemietechniker; alternativ verfügen Sie über einen einschlägigen Erfahrungshintergrund in zukunftsorientierten Prozessen der Elektronikfertigung
- Praktische Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder einer kundennahen Position (z.B. Produktmanagement, Projektmanagement, Field Service, Customer Support, Inside Sales, Applikation)
- Vertriebs- und kundenorientierte Einstellung sowie entsprechendes Auftreten
- Kommunikationsstärke verbunden mit einer selbstständigen und strukturierten Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu regelmäßigen Geschäftsreisen

Sie suchen eine selbstständige, abwechslungsreiche Aufgabe, in der Sie Einblicke in zukunftsorientierte Entwicklungen bei uns und Ihren anspruchsvollen Technologiekunden gewinnen? Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer Bewerbung, die Sie bitte an die von uns beauftragte beratungsgruppe wirth + partner per E-Mail an info@wirth-partner.com richten. Für eine erste Diskussion steht Ihnen Herr Stefan Wirth unter Tel. 089 / 45 99 58 0 jederzeit gerne zur Verfügung.

b e r a t u n g s g r u p p e
w i r t h + p a r t n e r ▲▲▲
Z e p p e l i n s t r a ß e 6 9 - 8 1 6 6 9 M ü n c h e n