

- **Lösungen für international Wachstumsmärkte**
- **Mit Präzision und Qualität zum Erfolg**

In Zukunftsmärkten wie **Luft- und Raumfahrt, Defense und Medizintechnik** bietet unser Klient mit Firmensitz im Raum München weltweiten Großkunden seit vielen Jahren technologisch führende Lösungen. Die komplexen und kundenspezifischen Produkte bewegen sich in der Schnittstelle zwischen **Maschinenbau, Elektronik und Übertragungstechnik**. Als

Vertriebsingenieur High-Tech Maschinenbau (m/w/d)

bringen Sie Ihre Persönlichkeit und Ihr Know-how gezielt in die Kundenkommunikation ein und tragen dazu bei, Anforderungen zu verstehen und in Zusammenarbeit mit unserer internen Organisation erfolgreich in geeignete Lösungen zu überführen.

Ihre Aufgaben:

- Technische Klärung und Beratung bei internationalen Kundenanfragen
- Analyse von Anforderungen und Spezifikationen hinsichtlich technischer Machbarkeit
- Abstimmung technischer Inhalte mit internen Fachbereichen (z. B. Entwicklung, Konstruktion) und den Kunden
- Steuerung und Koordination der Angebotserstellung
- Sicherstellung einer reibungslosen Kommunikation zwischen Kunde und Unternehmen
- Teilnahme an internationalen Fachmessen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwesen (**Elektrotechnik, Mechatronik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, o. ä.**)
- Berufserfahrung in einer technisch geprägten Rolle mit Kundenkontakt
- Gutes Verständnis für komplexe technische Zusammenhänge
- Fähigkeit, technische Inhalte klar und strukturiert zu vermitteln
- Internationale Reisebereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse

Das bietet Ihnen die Position:

- Technisch anspruchsvolle Aufgaben
- Enge Zusammenarbeit mit internen Experten verschiedener Fachbereiche
- Mittelständisch geprägtes Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Internationale Ausrichtung mit vielfältigen Einblicken in unterschiedlichste Anwendungen
- Strategisches Denken, Verhandlungsgeschick und souveränes Auftreten

Wenn Sie eine herausfordernde Schnittstellenfunktion suchen, in der Sie auch auf internationaler Ebene zukunftsweisende Technologieprojekte mitgestalten können, freuen wir uns auf ein Gespräch mit Ihnen. **Wir schätzen einen vertraulichen telefonischen Kontakt vorab**, um dabei erste Fragen, die Chancen Ihrer Bewerbung und den weiteren Entscheidungsablauf besprechen zu können. Frau Ivonne Pechmann steht Ihnen unter Tel. 089 / 45 99 58 0 dafür jederzeit gerne zur Verfügung. Ihre Bewerbung senden Sie bitte an die beratungsgruppe wirth + partner per E-Mail an info@wirth-partner.com.