



**Traco Power** ist ein international führender Anbieter von Stromversorgungen für den industriellen Einsatz und beschäftigt ca. 120 Mitarbeitende in der Schweiz, USA, Deutschland, Irland und Frankreich. Unsere Produkte werden bevorzugt in anspruchsvollen industriellen Anwendungen, in der Medizintechnik und im Transportbereich/Bahnverkehr eingesetzt. Unter vielen anderen Anwendungen findet man diese bei Energie-Verteilern in 10'000 Meter Meerestiefe, in Steuerungen von Elektromagneten in Teilchenbeschleunigern, Zügen, E-Fahrzeugen, Robotik oder in zahlreichen medizintechnischen Geräten.

Für unsere Verkaufsorganisation suchen wir Sie als

# Vertriebsingenieur im Innendienst (m/w/d)

## für unseren Standort in Ismaning bei München



Als Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst obliegt Ihnen, in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst, die technische und kommerzielle Verantwortung für die Kunden im Vertriebsgebiet.

### Ihr Aufgabenbereich

- Sie sind kommerzieller und technischer Ansprechpartner für unsere Kunden im aktiven Verkauf
- Sie erkennen den technischen und kommerziellen Kundenbedarf und erarbeiten selbstständig die optimalen Lösungen.
- Angebotserstellung, Angebotskalkulation, Angebotsnachverfolgung, Angebotsverhandlung
- Bestellprüfung und Bestellfreigabe
- Sie unterstützen unsere Kunden bei Problemen: Reklamationsbearbeitung (Erfassung, Kommunikation an den Kunden, Koordination der beteiligten Fachabteilungen)
- Vorbereitung und Durchführung von Telefonaktionen (Product-Pushes, Kundenqualifizierung, Kundenakquise....)
- Ideengeber und Problemlöser in kaufmännischen, technischen und logistischen Fragestellungen
- Dokumentation der relevanten Kundenaktivitäten im CRM/ERP
- Zusammenarbeit mit unseren Distributoren (Angebotserstellung, Projektregistrierung etc.)
- Der Aufbau von Neukunden und Entwicklung von Bestandskunden
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen, Aufbereitung von Vertriebsdaten

### Ihr Profil:

- Elektrotechnische Ausbildung (Ingenieur oder Techniker), alternativ kaufmännische Ausbildung mit elektrotechnischer Weiterbildung (z.B. technischer Betriebswirt, Wirtschaftsingenieur o.ä.)
- Erfahrung als Vertriebsmitarbeiter in einem Elektronikunternehmen, idealerweise im Bereich Stromversorgung/Leistungselektronik
- Gute Englischkenntnisse und MS-Office (insbesondere Excel) und Outlook-Kenntnisse
- Erfahrung im Umgang mit ERP- / CRM-Systemen

### Ihre Persönlichkeit:

- Freude im pro-aktiven Umgang mit Kunden und im Team
- Hohe Service- und Vertriebsorientierung
- Kommunikationsfreude und selbstständige Arbeitsweise
- Ein hohes Maß an Teamfähigkeit, sozialer Kompetenz und Einsatzbereitschaft
- Motivation in ein neues Aufgabengebiet einzutauchen und sich darin beruflich und persönlich weiterzuentwickeln
- Verbindliche und sympathische Art um mit unterschiedlichen Standorten, Hierarchieebenen und Charakteren zu kommunizieren

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen.

Für weitere Auskünfte steht Ihnen Frau Ivonne Pechmann, Projektmanagement / Leiterin mediaservice bei wirth + partner unter +49 89 45 99 58 0 gerne zur Verfügung. Ihre vollständigen Unterlagen senden Sie uns bitte per E-Mail an [info@wirth-partner.com](mailto:info@wirth-partner.com)