

- **Innovative Produktlösungen für zukunftsorientierte Technologiebranchen**
- **Übernehmen Sie Kundenverantwortung im Inside Sales**

Seit nunmehr über 30 Jahren sind wir ein familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen. Als absolut zuverlässiger Partner entwickeln und fertigen wir innovative, kundenspezifische Elektronik-Lösungen für zukunftsweisende Produkte. Unsere Kunden, u.a. aus den Bereichen Sensorik, Automotive, Medizin-, Bahn-, Automatisierungs- und Messtechnik, vertrauen auf höchste Technologie-, Qualitäts-, Umweltstandards.

Wir wachsen weiter und suchen zur Verstärkung unseres Teams am **Firmensitz in Mühlhausen (Thüringen)** einen engagierten

## Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Aktive Betreuung sowie Weiterentwicklung unserer bestehenden Kundenbeziehungen
- Aufbau von Kontakten zu potenziellen Neukunden
- Bearbeitung eingehender Kundenanfragen, dabei Erstellen von Preiskalkulationen und Angeboten sowie deren Nachverfolgung
- Enge Zusammenarbeit mit unseren internen Fachabteilungen zur Definition der optimalen Produktlösung
- Unterstützung bei der Vorbereitung und Teilnahme an Fachmessen

### Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung; eine Weiterbildung zum Technischen Betriebswirt oder Staatlich geprüften Techniker ist von Vorteil jedoch absolut kein Muss
- Erste praktische Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder einer vergleichbaren, kundennahen Aufgabenstellung, z.B. im Bereich Auftragsabwicklung, Customer Support, Vertriebsassistentz, After Sales
- Technisches Verständnis verbunden mit einem sicheren und kundenorientierten Auftreten
- Selbstständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Bereitschaft zu gelegentlichen Geschäftsreisen innerhalb Deutschlands

**Sie suchen eine abwechslungsreiche Aufgabe mit Gestaltungs- und Entwicklungsperspektive in einem mittelständischen Technologieunternehmen? Ein kollegiales und wertschätzendes Arbeitsumfeld ist Ihnen dabei wichtig?**

Dann freuen wir uns Ihre Bewerbung, die Sie bitte an die von uns beauftragte beratungsgruppe wirth + partner per E-Mail an [info@wirth-partner.com](mailto:info@wirth-partner.com) senden. Für erste Fragen vorab steht Ihnen Herr Stefan Wirth unter Tel. 089 / 45 99 58 0 jederzeit gerne zur Verfügung.

**b e r a t u n g s g r u p p e**  
**w i r t h + p a r t n e r** ▲▲▲  
**Z e p p e l i n s t r a ß e 6 9 - 8 1 6 6 9 M ü n c h e n**