

• Kundenkontakt ist Ihr Faible

Wir sind ein international führender Anbieter von Stromversorgungen für den industriellen Einsatz in vielen technologisch fordernden Bereichen wie u. a. der Medizintechnik, Bahnanwendungen oder Robotik. Eine klare Firmenstrategie, technisch und qualitativ hochstehende Produkte sowie ein gut ausgebautes, weltweites Distributionsnetzwerk sichern uns eine starke Marktposition. Unsere Kunden schätzen uns als zuverlässigen Partner, der ihre vielfältigen Anwendungen versteht und optimale Power-Supply-Lösungen hinsichtlich Leistung, Qualität und Kosten für die individuellen Applikationen anbieten kann.

Zur Verstärkung unserer deutschen Organisation suchen wir an unserem Standort im **Großraum München** einen engagierten

Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w/d)

• Industrielle Stromversorgungen

Ihre Aufgaben:

- Kommerzieller und technischer Ansprechpartner für unsere Kunden
- Erkennen des technischen und kommerziellen Bedarfs sowie selbstständige Erarbeitung von optimalen Lösungen
- Angebotserstellung, -kalkulation, -nachverfolgung und -verhandlung
- Bestellprüfung und -freigabe
- Unterstützung der Kunden u. a. bei Reklamationsbearbeitung
- Vorbereitung und Durchführung von Telefonaktionen
- Ideengeber und Problemlöser in kaufmännischen, technischen und logistischen Fragestellungen
- Dokumentation der relevanten Kundenaktivitäten im CRM/ERP
- Zusammenarbeit mit unseren Distributoren (Angebotserstellung, Projektregistrierung etc.)
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen, Aufbereitung von Vertriebsdaten

Ihre Qualifikation:

- Qualifizierte elektrotechnische Ausbildung, alternativ kaufmännische Ausbildung mit elektrotechnischer Weiterbildung (z. B. technischer Betriebswirt, Wirtschaftsingenieur, o.ä.)
- Erfahrung in einer vergleichbaren Position im Elektronikumfeld, idealerweise im Bereich Stromversorgung / Leistungselektronik
- Erfahrung im Umgang mit ERP-/CRM-Systemen
- Gute Englischkenntnisse
- Kontakt- und kommunikationsstark im proaktiven Umgang mit Kunden und im Team
- Hohe Service- und Vertriebsorientierung
- Selbstständige Arbeitsweise, organisationsstark
- Teamfähig und engagiert

Ihre Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an info@wirth-partner.com. Wir, die beratungsgruppe wirth + partner, sind Ihr vertraulicher Ansprechpartner rund um Ihre Bewerbung. Für eine erste Diskussion steht Ihnen Frau Ivonne Pechmann unter Tel. 089 / 45 99 58 0 jederzeit gerne zur Verfügung. Um eine, für alle Seiten erfolgreiche und nachhaltige Einstellungsentscheidung für eine direkte Festanstellung bei unserem Auftraggeber treffen zu können, ist uns bereits im ersten Bewerbungsgespräch der direkte persönliche Kontakt wichtig. Wir freuen uns darauf.