

Wir sind weltweit einer der führenden Hersteller von superabrasiven Diamant- und CBN-Werkzeugen und zeichnen uns sowohl durch unsere hohe Produktqualität als auch Innovationsstärke aus. Unsere Kompetenz liegt in der Umsetzung kundenspezifischer Anforderungen sowie der kontinuierlichen Weiterentwicklung unserer Produktpalette. Gemeinsam mit unseren Kunden erarbeiten wir das passgenaue Werkzeug und optimieren damit den Bearbeitungsprozess.

Zum weiteren Ausbau unseres Vertriebsteams in Deutschland suchen wir, **mit Sitz im Homeoffice**, einen engagierten

Mitarbeiter (m/w/d) technischer Vertrieb im Außendienst

• für Diamant- / CBN-Werkzeuge

Ihre Aufgaben:

- Markt- und Ergebnisverantwortung für Ihr Vertriebsgebiet
- Betreuung der bestehenden Kunden sowie Gewinnung von Neukunden
- Verfolgung Ihrer Projekte von der Angebotserstellung bis zur Produktion und Auslieferung
- Technischer Support und Betreuung der Kunden bei Versuchen
- Teilnahme an Messen sowie Erstellung von Präsentationen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen in Bezug auf neue Entwicklungen und Markttrends sowie Weitergabe von neuen Produktideen an die Entwicklung

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung, vorzugsweise mit Weiterbildung zum Meister, Techniker oder Ingenieur, vor allem im Bereich Vertrieb, Produktion oder Service
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb oder in einer kundennahen Position (z.B. Applikation, Service, Inside Sales, Auftragsabwicklung, Projektmanagement)
- Gutes Produkt- bzw. Fachwissen in den Bereichen Schleif-, Schneid- oder Polieranwendungen ist von Vorteil
- Gutes technisches Verständnis bzw. Gespür für die Anwendungen und Herausforderungen auf der Kundenseite
- Sicheres, vertriebs- und kundenorientiertes Auftreten
- Kommunikationsstark
- Selbstständige, ziel- und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse

Suchen Sie eine Herausforderung in einem sehr erfolgreichen, mittelständischen Umfeld, in dem Sie viel bewegen und gestalten können? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte an die von uns beauftragte Beratungsgruppe wirth + partner, Zeppelinstraße 69, 81669 München, E-Mail: info@wirth-partner.com senden. Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Sabine Zapf unter der Tel.-Nr. 089 / 45 99 58 0.

bera t u n g s g r u p p e
w i r t h + p a r t n e r ▲▲▲
Z e p p e l i n s t r a ß e 6 9 - 8 1 6 6 9 M ü n c h e n

Auch als Sales Engineer, Field Sales Ingenieur, Regional Sales Manager, Regionalvertriebsleiter, Gebietsverkaufsleiter, Sales Manager, Vertriebsmanager, Inside Sales Ingenieur, Key Account Manager, Account Manager, Außendienstmitarbeiter, Vertriebsmitarbeiter, Projektingenieur, Technischer Vertriebsingenieur, Technical Sales Engineer, Vertriebstechniker, Diplom-Ingenieur, staatlich geprüfter Techniker können Sie (m/w/d), wenn Sie eine neue Position suchen, sich gerne von dieser Ausschreibung angesprochen fühlen.